

# AGROPTIMIZE FRANCE

## RECRUTE DES TECHNICO-COMMERCIAUX

- Disponibilité : Immédiate
- Rémunération : Attractive
- Localisation : plusieurs postes sont à pourvoir : Quart Nord-Ouest / Quart Nord-Est / Quart Sud-Est / Quart Sud-Ouest
- Site internet : [www.agroptimize.com](http://www.agroptimize.com)
- Contact : Lettre de Motivation et CV à envoyer à : [commercial@agroptimize.com](mailto:commercial@agroptimize.com)
- Référence à préciser dans l'objet du mail : selon le secteur géographique, merci de préciser la référence TC Nord-Ouest/TC Nord-Est/TC Sud-Est/TC Sud-Ouest.

### À PROPOS DE AGROPTIMIZE FRANCE

Acteur de référence depuis 2013 auprès des coopératives et négoce dans la fourniture de services d'agriculture de précision (OAD/OAP).

Agroptimize France accompagne les agriculteurs tout au long de leur itinéraire technique et cultural en proposant une gamme de services - dont les OAD/OAP conçus par AGROPTIMIZE\* - qui vise à optimiser l'utilisation des intrants et rationaliser leur gestion. Au travers de ces services, Agroptimize France couvre 3 domaines d'expertises : les engrais, les phytosanitaires et les semences (EPS). Agroptimize France intervient partout en France. En 2016, Agroptimize France a déployé ses services auprès de 3 500 utilisateurs sur plus de 55 000 hectares et compte 30 collaborateurs.

\* La société WANAKA, le Luxembourg Institute of Science and Technology (LIST) et l'Université de Liège (ULg) se sont associés pour créer AGROPTIMIZE. Basée à Arlon, en Belgique, cette société emploie dans un premier temps 4 personnes et bénéficie de l'appui de plus de 250 chercheurs répartis au sein du LIST et de l'ULg.

## DESCRIPTIF DU POSTE

Dans le but d'accroître sa présence auprès des distributeurs et agriculteurs, Agroptimize France est à la recherche d'un technico-commercial. Sous la responsabilité du Business Developer régional, vous aurez les missions suivantes :

- Développer les ventes de la gamme OAD/OAP,
- Accompagner et animer les forces de vente de nos distributeurs partenaires auprès de leurs clients ou adhérents,
- Assurer la prospection commerciale sur le secteur,
- Identifier les partenariats commerciaux à mettre en place,
- Animation et suivi des OAD/OAP auprès des agriculteurs.

## QUALITÉS RECHERCHÉES

Niveau Bac+2 productions végétales, avec des connaissances en fertilisation et protection des cultures.

Vous êtes sensible aux nouvelles technologies et maîtrisez parfaitement la réglementation et le marché des EPS. Vos connaissances techniques vous permettent une compréhension parfaite des OAD que nous proposons (gestion de la fumure azotée sur différentes cultures, avertisseur des maladies fongiques et réduction des IFT,...).

De bonnes connaissances dans le machinisme agricole seraient appréciées. L'agriculture de précision est un sujet qui vous intéresse.

Commercial dans l'âme, vous êtes très à l'aise dans les échanges. Vous êtes réactif, fiable et disposez d'un grand esprit d'équipe. Vous êtes motivé par les challenges et l'autonomie dans votre poste.

Vous souhaitez rejoindre une entreprise très dynamique, jeune, en forte croissance ?

Merci d'envoyer votre candidature (CV + Lettre de Motivation) à l'adresse [commercial@agroptimize.com](mailto:commercial@agroptimize.com) en indiquant la référence vous correspondant.