



# Offrez de nouveaux territoires à votre talent

Fondé en 1968 par un vétérinaire français, Virbac est un laboratoire pharmaceutique indépendant depuis toujours dédié à la santé animale. Aujourd'hui 7<sup>e</sup> mondial et présent dans plus de 100 pays, le Groupe propose une gamme pratique et complète de produits et services couvrant la majorité des espèces et des pathologies. Fondée à la fois sur les avancées technologiques et l'écoute client, l'innovation Virbac s'appuie sur un outil industriel réactif répondant aux plus hauts standards qualité internationaux. Grâce à ces spécificités, le Groupe a développé depuis près de 50 ans une relation personnalisée avec les vétérinaires et les éleveurs dans chaque pays. A travers ce partenariat privilégié, à la croisée d'enjeux sociétaux, sanitaires et environnementaux, Virbac contribue jour après jour à l'évolution de la santé animale.

**Sous la responsabilité du Directeur Régional des Ventes, nous recherchons pour notre équipe de vente Animaux d'élevage :**

## **Un Responsable Clients (H/F) – Région Centre Départements: 19, 23, 43, 63, 87**

Votre mission :


Dans le cadre de la politique commerciale de VIRBAC France, vous assurez la vente de nos produits et services auprès de vétérinaires :

- Vous animez un portefeuille de 150 clients environ, exclusivement vétérinaires, et assurez le développement du CA et de la rentabilité de votre secteur.
- Vous gérez votre activité en toute autonomie, et assurez un reporting régulier de vos résultats auprès de votre Directeur Régional des Ventes.
- Vous fidélisez votre clientèle en capitalisant sur la qualité de nos produits et services, et par une écoute active et un sens développé du partenariat
- Vous contribuez activement au développement de l'activité de vos clients en vous appuyant sur des équipes marketing et techniques en support.

Votre expérience commerciale et votre goût pour le terrain, sont les atouts majeurs qui permettront d'entretenir une relation de proximité et de confiance avec vos clients.

Profil :

De formation minimum Bac+2 scientifique (idéalement en production animale, nutrition animale, domaine agro ou agri), vous justifiez aussi d'une expérience réussie en vente de minimum 3 ans, dans laquelle vous avez démontré une orientation résultats forte. Vous connaissez le secteur de l'élevage ou agricole pour votre expérience personnelle ou professionnelle.



# Offrez de nouveaux territoires à votre talent

Fondé en 1968 par un vétérinaire français, Virbac est un laboratoire pharmaceutique indépendant depuis toujours dédié à la santé animale. Aujourd'hui 7<sup>e</sup> mondial et présent dans plus de 100 pays, le Groupe propose une gamme pratique et complète de produits et services couvrant la majorité des espèces et des pathologies. Fondée à la fois sur les avancées technologiques et l'écoute client, l'innovation Virbac s'appuie sur un outil industriel réactif répondant aux plus hauts standards qualité internationaux. Grâce à ces spécificités, le Groupe a développé depuis près de 50 ans une relation personnalisée avec les vétérinaires et les éleveurs dans chaque pays. A travers ce partenariat privilégié, à la croisée d'enjeux sociétaux, sanitaires et environnementaux, Virbac contribue jour après jour à l'évolution de la santé animale.

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous êtes capable de travailler en étroite relation avec les experts internes afin de développer la meilleure offre produit/services auprès de vos clients.

Une formation technique sera assurée dès votre entrée dans notre groupe et vous permettra de défendre l'image technique du laboratoire auprès de vos clients.

Rémunération attractive + véhicule de fonction + frais

Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique dans une entreprise en forte évolution, rejoignez-nous!

Merci de déposer vos candidatures (CV + lettre de motivation) directement sur notre site internet [www.corporate.virbac.com](http://www.corporate.virbac.com) - rubrique Recrutement

