



CONSEILLER TECHNICO-COMMERCIAL VITI-OENO (H/F)

La société ECOVIGNE BEAUJOLAIS MACONNAIS, spécialisée dans l'activité viticole - vinicole, recherche pour le secteur du Beaujolais, un **conseiller technico-commercial viti-oeno (H/F)**.

Mission :

Sous la responsabilité de la direction commerciale et au sein d'une équipe commerciale, vous aurez en charge le développement commercial et la prospection autour d'un portefeuille clients sur votre secteur. Au contact permanent du terrain, vous serez chargé(e) de :

- de la présentation et de la promotion de l'offre viti-vini,
- de la commercialisation de tous produits de fournitures viticoles/vinicoles et de services (outils d'aide à la décision),
- de l'accompagnement et du suivi technique agro-écologique des vignes,
- du suivi administratif des ventes...

Profil :

De formation supérieure (viti-oeno ou commerce), vous êtes doté(e) de bonnes connaissances dans le domaine viticole - vinicole et de compétences commerciales en informatique (bureautique, internet...) et en communication. Personne de terrain, vous savez échanger au niveau technique et environnemental avec les clients et répondre à leurs attentes de conseil. Attaché(e) à la qualité de service et au travail d'équipe, nous souhaitons retrouver parmi vos qualités le sens du relationnel, la rigueur et la force de proposition. La possession du permis B est exigée. Une première expérience ainsi que la possession du certiphyto sera appréciée.

Poste à pourvoir rapidement en CDI – secteur Nord Beaujolais et Maconnais

Candidature à adresser à :

*ECOVIGNE BEAUJOLAIS MACONNAIS
Service RH
CS 17130
76 avenue de Marboz
01007 BOURG en BRESSE*

k.montes@terredalliances.coop