

<p>JOBDATEING 2020 RENNES</p>	<p><u>Les entretiens</u></p> <p>Le Mercredi 16 septembre, le matin</p> <p>Inscriptions : rennes@apecita.com en joignant un CV ou 02 23 48 25 60 pour toute information</p>
--	--

CA
ILLE-ET-VILAINE

**VOTRE CAISSE
RÉGIONALE
RECRUTE**

CONSEILLER IMMOBILIER ET PREVOYANCE

Abordons ensemble vos missions principales :

- Accueillir et accompagner les clients de l'agence dans la réalisation de leurs opérations bancaires
- Gérer et développer votre portefeuille de clients
- Contribuer par une attitude pro-active à l'atteinte des objectifs commerciaux de l'agence
- Ecouter, conseiller et proposer les produits et services bancaires adaptés aux besoins des clients, soit en accroche accueil, soit par téléphone
- Traiter les réclamations et assurer le SAV
- Conquérir de nouveaux clients
- Maîtriser les questions relatives à l'habitat complexe et les risques

Maintenant, parlons de vos avantages à nous rejoindre :

- **Un accompagnement humain avec des objectifs de compétences et de postures**
↳ Apprenez, grâce à nos multiples ressources, le métier de commercial
- **Un rémunération cohérente et attractive**
↳ Rémunération variable collective, 13ème mois, intéressement...
- **Une multitude de métiers**
↳ Plus de 180 métiers au sein de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine
- **Une politique de formation proactive**
↳ Plus de 1480 collaborateurs ont bénéficié d'au moins une formation en 2018, soit 95% de l'effectif total de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine

- **Une politique de formation proactive**

↳ Plus de 1480 collaborateurs ont bénéficié d'au moins une formation en 2018, soit 95% de l'effectif total de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine

- **Des outils adaptés et performants**

↳ Un nouveau parcours clients, diverses applications comme "Ma Banque" et "Ma Carte" au service de nos clients, un portail (PUCC) au service de nos collaborateurs...

- **Un environnement de travail repensé**

↳ Plus de 65 agences rénovées entre 2017 et 2022 en Ille-et-Vilaine

Et vous ? Votre profil :

- Vous avez une forte appétence commerciale et le sens de la négociation
- Vous êtes diplômé(e) de l'enseignement supérieur Bac +2 minimum
- Dynamique, autonome, vous possédez de bonnes qualités relationnelles
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation
- Vous avez l'envie de construire un parcours professionnel vers des métiers d'expertise ou de management

CONSEILLER FINANCE ET FISCALITÉ

Abordons ensemble vos missions principales :

- Assurer, dans un mode multicanal, le développement d'un ensemble de relations clients au sein d'un fonds de commerce notamment sur la clientèle à fort potentiel ;
- Accueillir et accompagner les clients de l'agence dans la réalisation de leurs opérations bancaires
- Contribuer par une attitude pro-active à l'atteinte des objectifs commerciaux de l'agence
- Gérer et développer plus particulièrement les clientèles de Particuliers à potentiel identifiées dans le fonds de commerce, dans le cadre d'une démarche de diversification du patrimoine financier ;
- Vendre les produits et services adaptés dans le cadre de la négociation globale de l'entrée en relation habitat (placement, assurance...);
- Intervenir sur les clients ou prospects des Agences à la demande de ses collègues pour tout conseil fiscal ou commercialisation de produits spécifiques ;
- Maîtriser les produits épargne, assurances, prévoyance ,
- Etre en capacité de réaliser un diagnostic de la situation fiscale d'un client.

Maintenant, parlons de vos avantages à nous rejoindre :

- **Un accompagnement humain avec des objectifs de compétences et de postures**
↳ Apprenez, grâce à nos multiples ressources, le métier de commercial
- **Un rémunération cohérente et attractive**
↳ Rémunération variable collective, 13ème mois, intéressement...
- **Une multitude de métiers**
↳ Plus de 180 métiers au sein de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine
- **Une politique de formation proactive**
↳ Plus de 1480 collaborateurs ont bénéficié d'au moins une formation en 2018, soit 95% de l'effectif total de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine
- **Des outils adaptés et performants**
↳ Un nouveau parcours clients, diverses applications comme "Ma Banque" et "Ma Carte" au service de nos clients, un portail (PUCC) au service de nos collaborateurs...
- **Un environnement de travail repensé**
↳ Plus de 65 agences rénovées entre 2017 et 2022 en Ille-et-Vilaine

Et vous ? Votre profil :

- Vous avez une forte appétence commerciale et le sens de la négociation
- Vous êtes diplômé(e) de l'enseignement supérieur Bac +2 minimum
- Dynamique, autonome, vous possédez de bonnes qualités relationnelles
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation
- Vous avez l'envie de construire un parcours professionnel vers des métiers d'expertise ou de management

CONSEILLER BANQUE ASSURANCE

Abordons ensemble vos missions principales :

- Accueillir et accompagner les clients de l'agence dans la réalisation de leurs opérations bancaires
- Gérer et développer votre portefeuille de clients
- Contribuer par une attitude pro-active à l'atteinte des objectifs commerciaux de l'agence
- Ecouter, conseiller et proposer les produits et services bancaires adaptés aux besoins des clients, soit en accroche accueil, soit par téléphone
- Traiter les réclamations et assurer le SAV
- Conquérir de nouveaux clients

Maintenant, parlons de vos avantages à nous rejoindre :

- **Un accompagnement humain avec des objectifs de compétences et de postures**
↳ Apprenez, grâce à nos multiples ressources, le métier de commercial
- **Un rémunération cohérente et attractive**
↳ Rémunération variable collective, 13ème mois, intéressement...
- **Une multitude de métiers**
↳ Plus de 180 métiers au sein de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine
- **Une politique de formation proactive**
↳ Plus de 1480 collaborateurs ont bénéficié d'au moins une formation en 2018, soit 95% de l'effectif total de la Caisse Régionale d'Ille-et-Vilaine
- **Des outils adaptés et performants**
↳ Un nouveau parcours clients, diverses applications comme "Ma Banque" et "Ma Carte" au service de nos clients, un portail (PUCC) au service de nos collaborateurs...
- **Un environnement de travail repensé**
↳ Plus de 65 agences rénovées entre 2017 et 2022 en Ille-et-Vilaine

Et vous ? Votre profil :

- Vous avez une forte appétence commerciale
- Vous êtes diplômé(e) de l'enseignement supérieur Bac +2 minimum
- Dynamique, autonome, vous possédez de bonnes qualités relationnelles
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation
- Vous avez l'envie de construire un parcours professionnel vers des métiers d'expertise ou de management