

<p>JOBDATEING 2020 RENNES</p>	<p><u>Les entretiens</u></p> <p>Le Mercredi 16 septembre De 9h15 à 12h</p> <p>Inscriptions : rennes@apecita.com en joignant un CV ou 02 23 48 25 60 pour toute information</p>
--	--

Chargé de clientèle professionnelle ou agricole hf

Informations générales

Description de l'entité	<p>Le groupe Crédit Agricole est le premier financeur de l'économie française et l'un des tout premiers acteurs bancaires en Europe.</p> <p>Leader de la banque universelle de proximité en France (banque d'1 particulier sur 3, d'une entreprise sur 2 et de 9 agriculteurs sur 10), le Crédit Agricole est également en Europe leader de la banque de proximité, premier gestionnaire d'actifs et premier bancassureur. Fort de ses fondements coopératifs et mutualistes, de ses 150 000 collaborateurs et 31 000 administrateurs des Caisses locales et régionales, le groupe Crédit Agricole est une banque responsable et utile, au service de 49 millions de clients, 7,4 millions de sociétaires et 1,2 million d'actionnaires.</p>
-------------------------	--

Description du poste

Régions	Bretagne
Départements	Côtes d'Armor (22)
Lieu de travail	Côtes d'Armor
Métier	Banque – Marché pro, agri
Titre du poste	Chargé de Clientèle Professionnelle ou Agricole H/F
Description du poste	<p>Vous assurez un développement qualitatif et quantitatif des clients professionnels ou agricoles, selon votre profil, en ayant une approche globale de leurs besoins. Vous établissez une relation de proximité avec vos clients, caractérisée par la qualité de service et de conseil, la maîtrise du risque et la rentabilité des actions engagées. Vous avez une première expérience dans l'analyse financière et la gestion des risques. A l'aise avec les différents outils de communication, vous répondez de manière individualisée aux besoins de la clientèle selon une approche multicanal.</p>
Profil	<p>Vous êtes titulaire d'un diplôme bac +4/5 de préférence (ex : ESC, IAE, Master, Ecole d'ingénieur agricole) avec une expérience de la relation avec la clientèle professionnelle ou agricole.</p> <p>Vous êtes motivé(e) et volontaire, notre politique de formation et de promotion interne contribuera à votre intégration et vous placera dans une perspective d'évolution.</p> <p>Reconnu(e) pour vos qualités relationnelles, vos aptitudes vous permettent d'être rapidement à l'aise dans votre rôle de conseil et dans les phases de négociation.</p> <p>Plusieurs postes sont à pourvoir sur le département 22 . Vous avez envie de partager notre esprit d'équipe et notre implication au service de nos clients et de notre territoire ? Rejoignez-nous !</p> <p>Nous vous remercions d'envoyer votre candidature exclusivement via notre site internet ca-bretagne-recrute.fr</p>
Contrat	Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap. CDI

Critères candidat

Niveau d'études min. requis	Bac+3
-----------------------------	-------

Conseiller clientèle des particuliers HF

Informations générales

Description de l'entité	<p>Le groupe Crédit Agricole est le premier financeur de l'économie française et l'un des tout premiers acteurs bancaires en Europe.</p> <p>Leader de la banque universelle de proximité en France (banque d'1 particulier sur 3, d'une entreprise sur 2 et de 9 agriculteurs sur 10), le Crédit Agricole est également en Europe leader de la banque de proximité, premier gestionnaire d'actifs et premier bancassureur. Fort de ses fondements coopératifs et mutualistes, de ses 150 000 collaborateurs et 31 000 administrateurs des Caisses locales et régionales, le groupe Crédit Agricole est une banque responsable et utile, au service de 49 millions de clients, 7,4 millions de sociétaires et 1,2 million d'actionnaires.</p>
-------------------------	--

Description du poste

Régions	Bretagne
Départements	Côtes d Armor (22)
Lieu de travail	Côtes d'Armor
Métier	Banque – Marché des particuliers
Titre du poste	Conseiller Clientèle des Particuliers H/F
Description du poste	<p>Vous êtes responsable du développement d'un portefeuille de clients intermédiaires et HDG traditionnels. Pour ce faire, vos activités sont les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none">- Vous gérez et développez votre portefeuille de clients dans une démarche d'approche globale de leurs besoins et dans le respect des standards du métier.- Vous connaissez et mettez à jour votre connaissance des offres adaptées à votre segment de clientèle- Vous êtes référent dans votre segment d'activité et en assurez le monitorat- Vous gérez le risque dans le respect de vos délégations et appliquez les procédures- Vous alertez en fonction des constats d'anomalies et/ou de dysfonctionnements- Vous coopérez à la vie de l'agence et participez à la promotion de l'image de l'entreprise
Profil	<p>Vous êtes titulaire d'un diplôme BAC + 3 (ou d'un BAC +2 avec une expérience significative de 3 ans minimum en relation clientèle). Motivé(e) pour réussir et progresser dans nos métiers, vos qualités relationnelles, votre force de proposition et votre sens de la négociation seront les gages de votre réussite au sein de notre réseau d'agences.</p> <p>Plusieurs postes sont à pourvoir sur le département 22.</p> <p>Vous avez envie de partager notre esprit d'équipe et notre implication au service de nos clients et de notre territoire ? Rejoignez-nous !</p> <p>Nous vous remercions d'envoyer votre candidature exclusivement via notre site internet ca-bretagne-recrute.fr</p>
Contrat	Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap. CDI

Critères candidat

Niveau d'études min. requis	Bac+3
-----------------------------	-------