

<p>JOBDATEING 2020 RENNES</p>	<p><u>Les entretiens</u></p> <p>Le mercredi 16 septembre de 9h à 12h et de 14h à 17h</p> <p>Inscriptions : rennes@apecita.com en joignant un CV ou 02 23 48 25 60 pour toute information</p>
---	---

**TECHNICO-COMMERCIAL NUTRITION ANIMALE - ACTIVITÉ VOLAILLE, RUMINANT, PORC
H/F**

Contexte et Définition du poste : Le groupe Avril a vu le jour il y a un peu plus de 35 ans à l'initiative du monde agricole. Il s'est construit sur deux principes forts : une mission d'intérêt général et la décision de réinvestir l'intégralité de son résultat dans les filières locales. Ce qui en fait un modèle d'entreprise atypique, animé par des collaborateurs engagés autour de valeurs fortes et d'un projet porteur de sens. Ensemble, ils contribuent à apporter des solutions concrètes aux grands enjeux de demain dans les domaines de l'alimentation, des énergies et de la chimie renouvelables, des filières d'élevages et des expertises animales.

AVRIL, un nouveau printemps pour votre carrière ! <https://www.groupeavril.com>

Filiale du Groupe AVRIL, Sanders, leader en nutrition animale avec 3,4 millions de tonnes fabriquées et commercialisées par an, poursuit son développement national et international recrute un(e) Technico-commercial nutrition animale – activité volaille, ruminant, porc - H/F pour les régions de Sanders Bretagne et Sanders Ouest.

Description du poste :

Pourquoi vous ?

Rattaché au Responsable de l'activité du service et après un parcours d'intégration, votre poste est le suivant : Vous êtes en charge de l'activité commerciale sur le secteur géographique des Côtes d'Armor avec un patrimoine d'éleveurs à développer. Que ce soit en suivi client ou en rendez-vous prospect, vous effectuez une évaluation précise des attentes de l'éleveur et des données technico-économiques de l'élevage pour mieux vendre ;

Vous êtes conseiller auprès des éleveurs pour les accompagner dans leurs projets et accroître la performance de leurs exploitations. Vous proposez les produits aliments et complémentaires alimentaires les plus adaptés, accompagné par des recommandations et suivi de résultats.

Les avantages :

Véhicule de fonction, téléphone et ordinateur portable, mutuelle groupe et prévoyance, formations régulières techniques métiers et produits, primes.

Profil recherché : Vous êtes négociateur dans l'âme ?

Vous aimez à la fois conquérir et fidéliser une clientèle d'éleveurs ?

Vous voulez intégrer un groupe en plein développement ?

Travailler à proximité des éleveurs correspond à vos valeurs ?

Si vous avez répondu oui à ces questions, alors le poste de technico-commercial est fait pour vous !

Nous sommes d'abord à l'écoute d'une personne qui retiendra notre attention par ses qualités personnelles et son intérêt pour le secteur agricole.

4 bonnes raisons de rejoindre Sanders :

Une structure qui a fait ses preuves et qui a un fort potentiel de développement ;

Une fonction clé avec un rôle essentiel dans la réussite du projet de l'éleveur ;

Une équipe technique de très bon niveau ;

Une possibilité d'évolution au sein du groupe.

N'hésitez plus, contactez-nous!

Le Groupe Avril étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Nous recherchons une personne pour le poste de : **MANAGER DE TERRITOIRE H/F**
localisé à **SANDERS OUEST BRETTEVILLE**
12 ROUTE DE LA GARE
BRETTEVILLE L ORGUEILLEUSE
France
CDI

Le groupe Avril a vu le jour il y a un peu plus de 35 ans à l'initiative du monde agricole. Il s'est construit sur deux principes forts : une mission d'intérêt général et la décision de réinvestir l'intégralité de son résultat dans les filières locales. Ce qui en fait un modèle d'entreprise atypique, animé par des collaborateurs engagés autour de valeurs fortes et d'un projet porteur de sens. Ensemble, ils contribuent à apporter des solutions concrètes aux grands enjeux de demain dans les domaines de l'alimentation, des énergies et de la chimie renouvelables, des filières d'élevages et des expertises animales.

AVRIL, un nouveau printemps pour votre carrière ! <https://www.groupeavril.com>

Dans le cadre du déploiement de son plan stratégique, Sanders Ouest recrute un(e) Manager de Territoire - (H/F), en CDI pour le territoire Normandie

Description du poste:

Rattaché au Directeur Business Zone Ouest et à la tête des équipes commerciales terrain qui vous sont rattachées, vos principales missions sont les suivantes:

- Garantir l'atteinte des résultats de développement commercial de votre territoire
- Manager l'équipe commerciale qui vous est rattachée hiérarchiquement et animer les équipes des autres espèces intervenant également sur votre territoire
- Accompagner les projets de développement en filière
- Garantir l'application, sur le territoire qui vous est confié, de la politique commerciale et Marketing de l'entreprise
- Développer et consolider les relations avec l'extérieur: réseau, intervenants du monde agricole, écoles, distributeurs, partenaires, filières, afin de faire de l'entreprise un acteur incontournable de la vie du territoire
- Porter une attention toute particulière à la sécurité des collaborateurs et animer les plans de progrès dans ce domaine.

Profil du candidat recherché:

Vous justifiez d'une expérience réussie de 5 ans minimum en management d'équipes commerciales dans le domaine agricole et idéalement en nutrition animale. Vous maîtrisez les règles de gestion commerciales et financières.

Votre leadership managérial direct et transversal, votre capacité à créer et entretenir un réseau font de vous un candidat de valeur pour un poste clé dans notre projet.

Le Groupe Avril étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.