

<p>JOBDATEING 2020 RENNES</p>	<p><b><u>Les entretiens</u></b></p> <p>Le mercredi 16 septembre matin Et Le mercredi 16 septembre après-midi</p> <p>Inscriptions : <a href="mailto:rennes@apecita.com">rennes@apecita.com</a> en joignant un CV ou 02 23 48 25 60 pour toute information</p>
-----------------------------------	--

Groupe coopératif agricole et agroalimentaire (CA 538 millions d'euros, 750 collaborateurs) au service d'une agriculture plurielle et durable, innovante et responsable, acteur majeur des branches de l'Alimentation animale, des productions animales et végétales, recherche dans le cadre de son développement :

## 1 Technico-commercial Nutrition porcine H/F

**Secteur : Hauts de France / CDI**

Rattaché au Responsable Commercial, vous intégrez une équipe terrain de Technico-Commerciaux Aliment et travaillez en complémentarité avec les conseillers techniques d'élevage et les Technico-Commerciaux FAF. Votre objectif : contribuer activement à la réalisation des ambitions du Gouessant en termes de développement des parts de marché, en aliment porc conventionnel et en productions alternatives (Label Rouge, paille, bio), ainsi qu'en volume d'animaux commercialisés.

Votre mission principale : mener des actions de prospection et développer les ventes de produits et services. Pour cela, vous évaluez les facteurs de motivation des éleveurs et proposez l'approche nutritionnelle, le projet d'élevage le mieux adapté et des débouchés pour sa production. Vous fidélisez la clientèle et véhiculez auprès des éleveurs une image positive et professionnelle conforme aux valeurs de la Coopérative. Vous développez votre réseau de prescripteurs et vous vous impliquez dans les différents événements professionnels locaux.

Profil : De formation supérieure agricole/commerciale, vous justifiez d'une expérience technico-commerciale significative auprès d'éleveurs idéalement porcins.

Client centré, à l'écoute et réactif, votre esprit d'équipe, votre implication et votre passion vous aideront à relever le défi du développement que s'est fixé la coopérative.

## 2 Technico-commerciaux Ruminants H/F

**Secteurs : Finistère, Morbihan, Côtes d'Armor / CDI**

Missions : Intéressé par l'évolution du marché et les thématiques sociétales, vous avez à cœur d'accompagner les adhérents et clients de la coopérative dans l'amélioration de la rentabilité de leur élevage. Par votre écoute active des besoins et préoccupations, vous mettez en œuvre une démarche structurée d'audit accompagnée d'outils connectés.

Attaché à une relation client privilégiée, vous proposez des programmes et solutions alimentaires et de conduites d'élevages personnalisées.

Vous développez votre secteur en proposant une offre Nutri-santé, par la prospection d'éleveurs laitiers et le suivi d'un portefeuille clients. Intégré au sein de l'équipe ruminant de la coopérative, l'approfondissement et le développement de vos compétences seront au centre de notre attention. Votre parcours professionnel évoluera, soutenu par un plan de formations adapté à vos besoins et vos aspirations.

Profil : Idéalement diplômé d'une formation supérieure agricole ou d'une formation commerciale, vous avez au minimum 2 ans d'expérience dans la vente terrain dans le domaine agricole. Vous êtes passionné par l'élevage bovin et aimez les challenges.

Vous faites preuve d'aisance relationnelle et savez vous imposer sans forcer auprès d'une clientèle d'éleveurs exigeante. Approche globale d'une exploitation et intérêt pour les outils connectés. (cf Youtube/AUNEOR)

## Technico-commercial Productions Végétales Bio – UFAB H/F

**Secteur : Morbihan / CDI**

UFAB – Groupe LE GOUessant

Après une solide formation sur nos produits, nos services ainsi que sur la réglementation bio, vous aurez donc pour missions de :

- Développer votre portefeuille d'agriculteurs sur votre zone (56 et Sud 29)
- Représenter l'UFAB auprès de sa clientèle
- Avoir une vision globale de l'exploitation pour améliorer les performances technico-économiques des clients en promouvant les produits et services de l'UFAB
- Assurer le suivi technique

Profil : Vous bénéficiez d'une première expérience commerciale auprès d'une clientèle d'agriculteurs. De formation supérieure agro/agri avec une première expérience technique ou commerciale en productions végétales. Autonome, vous appréciez également le travail en équipe afin de profiter de l'expériences de vos collègues.

Vous êtes reconnu(e) pour votre dynamisme et votre sens de l'écoute

L'agriculture biologique fait partie de vos valeurs !

## Responsable QHSE Bio – UFAB H/F

**Secteur : Ille et Vilaine / CDI**

UFAB – Groupe LE GOUessant

Visitez le site Ufab Ingrédients : <https://www.ufab-ingredients.fr/>

Rattaché au Responsable QHSE du Pôle Nutrition Animale basé à Lamballe, vous prenez en charge, en binôme avec un autre responsable, le suivi QHSE de l'activité Bio. Votre activité se répartit entre

des missions rattachées à l'activité Nutrition humaine, qui concerne les ingrédients Bio produits et des interventions sur des projets liés à l'activité Nutrition animale.

Vos missions :

- Assurer le déploiement de la politique QHSE dans une logique d'amélioration continue du système de management.
- Participer à la définition des méthodes qualité, des matières premières jusqu'aux produits finis, et à la qualification des procédés en conformité avec la réglementation AB
- Sensibiliser et former les services aux aspects qualité, hygiène, sécurité et environnement.
- Conduire des audits internes et suivre les audits externes QHSE.

Profil :

De formation Bac+3 minimum en Qualité, vous êtes un professionnel de terrain, riche d'une expérience significative dans la gestion d'un système de management de la qualité agroalimentaire, idéalement en lien avec l'agriculture biologique.

Autonome, enthousiaste et dynamique, vous êtes engagé dans une recherche constante d'amélioration continue, par l'implication de tous les acteurs internes, et contribuez ainsi au développement de cette entreprise qui ne cesse d'innover et qui favorise la prise d'initiative et l'évolution professionnelle de ses collaborateurs.

Bonne maîtrise de l'anglais.

## Responsable Céréales H/F

**Secteur : Bretagne / CDI**

Envie d'apporter de la valeur ajoutée aux adhérents dans la commercialisation des céréales ? Vous souhaitez trouver de nouveaux débouchés de qualité pour la coopérative ? vous souhaitez vous investir dans un poste où la structure est leader ?

Rattaché au Directeur des achats, vos missions seront les suivantes :

- Vous assurez la commercialisation des grains
- Vous développez les filières et nouveaux débouchés
- Vous élaborez la politique commerciale d'achat des céréales,

Profil : De formation supérieure en agronomie/agriculture, vous bénéficiez d'une première expérience dans la commercialisation des grains. Vous avez déjà eu l'occasion de manager quelques personnes. Vous avez déjà recherché des débouchés sur de nouvelles filières dans votre ancienne expérience et/ou avez envie de le faire pour un groupe coopératif. Le milieu agricole céréalier ou la culture de la céréale n'a pas de secret pour vous ? Vous appréciez le contact et la relation avec les agriculteurs, avec un goût pour la gestion de projet.

## Responsable Silos h/f

**Secteur : Lamballe (22) / CDI**

Rattaché au directeur industriel, vous supervisez techniquement l'ensemble des silos conventionnels et Bio du Groupe, en relations avec les différents services : productions végétales, collecte, transport, maintenance...

- Manager en direct l'équipe de permanents et saisonniers du site de stockage principal de 200 000 tonnes dont 100 000 en prestation. Le rythme de travail de l'équipe est en 2x8 et évolue en 3x8 et weekend pendant la collecte (juillet/août).
- Assurer un appui technique transversal auprès des responsables et opérateurs silos des autres sites.
- Organiser les moyens d'exploitation en période de collecte et coordonner le recrutement et la formation des saisonniers (dont sécurité).
- Garantir la bonne réception, la mise aux normes et la conservation des grains, dans le respect des règles QHSE, de la traçabilité et des cahiers des charges clients.
- Optimiser les flux et les stocks, gérer l'expédition des grains et autres matières premières.
- Superviser l'entretien et la maintenance des installations, dans le respect de la réglementation.
- Assurer une veille technologique et contribuer aux projets d'investissement.

Profil : De formation Bac+2 minimum, vous avez une bonne connaissance du milieu agricole en général et des productions végétales en particulier.

Expérience de 5 minimum dans les métiers du grain, dont plusieurs campagnes de collecte, maîtrise du fonctionnement d'un silo (agréage, ventilation, traitements...).

Vous êtes reconnu pour vos capacités d'organisation, de gestion et de management.